

# Guide pratique du négoce

## Le triangle d'or des achats

### Pourquoi s'en servir?

Le triangle d'or des achats définit les trois principales priorités d'un service achats. Ces priorités doivent être assorties d'objectifs mesurables et faire l'objet d'un suivi régulier.

### Comment s'en servir?

S'assurer que le plan d'approvisionnement permet de commander le bon produit, au bon moment, dans la bonne quantité et qualité, tout en respectant les contraintes budgétaires.

**SÉCURISER LES APPROVISIONNEMENTS**

Veiller à ce que les conditions d'achat négociées garantissent une rentabilité optimale en coût complet tout au long de la durée contractuelle.

**PRIX COMPÉTITIFS**



Les principales priorités achats

**GESTION DES RISQUES**



Identifier et évaluer les risques internes et externes liés aux achats. Cela implique d'analyser les facteurs de risque, de mesurer leur criticité, et de mettre en œuvre des actions pour en atténuer les impacts.

En établissant ces priorités, le triangle d'or des achats garantit des pratiques performantes et adaptées aux environnements VUCA (volatiles, incertains, complexes et ambigus). Selon l'importance des achats ainsi que les opportunités et contraintes des marchés fournisseurs, une stratégie et un plan d'exécution spécifiques sont élaborés.



Jérémie Cron-Volant  
+33 (0)7 49 86 04 79  
jeremycron.pro@gmail.com

Made with   
by Agastya Consulting  
<https://agastya.consulting>

Achetez  
moins

Dépensez  
mieux

Maximisez  
vos  
marges